



Rhetorik

Rhetorik - das auditive TOR zum Gefühlserleben des Menschen. Dieses Tor kann optimal genutzt werden oder auch nicht. Weshalb ist die Rede von Martin Luther King „I have a dream“ bis heute Menschen in Erinnerung? Worte, Sätze bewusst anders mitteilen als üblich. Eine Rede, eine Präsentation ungewohnt starten. Das „Auf den Punkt bringen“ hinauszögern. Stille zulassen. Wiederholungen bewusst inszenieren. Spontan sicher reden. Was grosse Redner ausmacht. Die Kraft von Demonstrationen nutzen. Wir üben, womit und wie die beste Wirkung erzielt wird. Das heisst weg von „was ist richtig oder falsch“ hin zu „was erzielt die gewünschte Wirkung, was ist wirkungshemmend?“.

Was / Inhalt	<ul style="list-style-type: none">• Redestart - Mut, auf das Erwartete und Übliche zu verzichten• Wirksprache - Wie funktioniert dies? Was bringt es?• Anonyme Rede - Atemlose Spannung erzeugen wie in einem Krimi• Pausen - Laaaange Pausen inklusive Bewegungsfreeze... - und ihre Wirkung• Die Anaphora - Einer Aussage zusätzlich Gewicht verleihen• Spontane Rede - Ein einfacher Leitfaden• Hilfsmittel - Weshalb grosse Stifte, grosse Bewegungen und grosse Bilder ein „Muss“ sind• Effektvolle Demonstrationen
Nutzen	<ul style="list-style-type: none">• Sie wissen, wie Sie die volle Aufmerksamkeit erhalten und• was Sie tun müssen, damit diese bestehen bleibt• Sie erhalten viele Inputs und Ideen für Ihre Seminare und Auftritte• Sie erzielen eine massiv höhere Wirkung
Kosten	Tagesworkshop mit 8 -15 Teilnehmenden Fr. 3'200
Kontakt	Luigi Chiodo, Tittwiesenstrasse 61, 7000 Chur www.chiodo.ch / luigi@chiodo.ch / Mobile +41 (0)78 660 55 15